



mesago

Wir
suchen
Sie!

Messe Frankfurt Group

Innerhalb der Messe Frankfurt-Familie ist die Mesago Messe Frankfurt GmbH auf B2B-Formate zu aktuellen Technologiethemen spezialisiert. Die Wurzeln unserer Technologie-Brands liegen auf dem Gebiet der Fachmessen und Konferenzen, doch in den letzten Jahren haben wir um unsere bewährten Formate herum auch neue Kommunikationsplattformen kreiert. So bringen wir die führenden Player aus Industrie und Wissenschaft persönlich, digital oder auch hybrid zusammen und sind immer auf dem aktuellen Stand der Entwicklungen.

Die PCIM Expo & Conference in Nürnberg ist die international führende Veranstaltung für Leistungselektronik, Intelligente Antriebstechnik, Erneuerbare Energie und Energiemanagement. Unsere Geschäftsfelder wachsen – und dafür wünschen wir uns Kolleg*innen, die mit Leidenschaft und frischen Ideen neue Impulse setzen. Wenn Sie ein Organisationstalent mit hoher Kundenorientierung und Interesse am Ausstellermarketing sind, freuen wir uns auf Sie!

Bewerben Sie sich bei uns als

Account Manager (m/w/d) – Fachmessen / internationale Kundenbetreuung

Standort: Stuttgart-Mitte

WELCHEN BEREICH SIE BEI UNS MITGESTALTEN KÖNNEN

- Sie vermarkten unser Messeportfolio aktiv und entwickeln Strategien, um die Präsenz unserer Kunden gezielt auszubauen
- Der Vertrieb von Ausstellungsflächen gehört ebenso zu Ihrem Verantwortungsbereich wie die Beratung und Betreuung von Bestandskunden und die Reaktivierung inaktiver Kontakte - sowohl national als auch international
- Im Rahmen der Hallenplanung stehen Sie Ihren Kunden beratend zur Seite – von der Anmeldung bis zur erfolgreichen Messebeteiligung
- Ein Schwerpunkt liegt im Ausstellermarketing, in Zusammenarbeit mit Marketingkolleg*innen sind Sie für vertriebsrelevante Inhalte der Kundenkommunikation verantwortlich
- Marktbeobachtungen und Trendanalysen gehören ebenso zu Ihrem Arbeitsalltag wie die Erstellung regelmäßiger Reportings und Vertriebs-KPIs

WAS SIE MITBRINGEN SOLLTEN

- Sie verfügen über eine fundierte betriebswirtschaftliche Ausbildung – erworben durch ein Studium oder eine vergleichbare Qualifikation im kaufmännischen Bereich
- Vertriebserfahrung, idealerweise aus der Messe-, Event- oder Dienstleistungsbranche, bringen Sie bereits mit
- Ihre Kommunikationsfähigkeit ist ausgeprägt – Sie treten souverän auf und überzeugen durch Klarheit und Verbindlichkeit
- Mit Ihrem Gespür für Kundenbedürfnisse und Ihrer hohen Serviceorientierung gelingt es Ihnen, tragfähige Beziehungen aufzubauen und zu pflegen
- Sie arbeiten gerne im Team, bringen interkulturelles Verständnis mit und fühlen sich auch in einem internationalen Umfeld wohl
- Der professionelle Umgang mit MS Office sowie mit CRM-Systemen wie SAP gehört für Sie zum Tagesgeschäft

WAS SIE VON UNS ERWARTEN KÖNNEN

- Wir legen viel Wert auf eine offene Arbeitsatmosphäre mit ausreichend Raum für eigene Ideen
- Unser modernes Büro liegt in zentraler Lage am Stuttgarter Feuersee
- Wir stellen jedem Mitarbeiter ergonomische Schreibtische, Getränke sowie ein umfassendes Angebot zur Gesundheitsförderung zur Verfügung
- Unser flexibles Arbeitszeitmodell beinhaltet Zeiterfassung, Überstundenausgleich und die Option 50 % der Zeit mobil zu arbeiten
- Ein unbefristeter Arbeitsvertrag mit einem attraktiven Gehaltspaket und regelmäßigen Fort- und Weiterbildungsmöglichkeiten bietet Sicherheit und Perspektive

Finden Sie, das klingt gut? Dann freuen wir uns auf Ihre vollständige Online-Bewerbung an die von uns beauftragte Personalberatung mit Angabe des Gehaltswunsches, einer Information, wo Sie auf diese Position aufmerksam geworden sind und des möglichen Eintrittsdatums.

Jetzt bewerben

Informieren Sie sich auf unserer Internetseite über weitere Benefits für Mesago-Mitarbeitende und lassen Sie sich von Ihren künftigen Kolleg*innen einen Einblick hinter die Kulissen geben.

MESAGO MESSE FRANKFURT GMBH

Als Tochterunternehmen der Messe Frankfurt GmbH schaffen wir mit 160 Mitarbeitenden und Hauptsitz in Stuttgart Plattformen, auf denen sich internationale Technologie-Experten mit Gleichgesinnten austauschen und damit Innovationen vorantreiben, die die Welt verändern. Mehr als 110.000 Menschen heißen wir in Spitzenjahren auf unseren Veranstaltungen willkommen.

PROJOB PERSONAL- UND UNTERNEHMENSBERATUNG GMBH

Als professionelle Personalberatung liegt unser Kernbereich in den Themen Recruiting und Development. Für Fach- und Führungskräfte, einzelne Teams oder auch für das ganze Unternehmen bieten wir ein umfangreiches, maßgeschneidertes Leistungsangebot und haben dabei stets die aktuellen Entwicklungen und Anforderungen innerhalb des Human Resources im Blick.

proJob® Personal- und Unternehmensberatung GmbH
Ansprechpartnerin: Frau Samia Boutari · Im Mediapark 5a · 50670 Köln
Tel. 0221/7887550 · www.projob.de