



Messe Frankfurt Group

mesago

Wir
suchen
Sie!

Innerhalb der Messe Frankfurt Group ist Mesago mit Hauptsitz in Stuttgart auf B2B-Formate zu aktuellen Technologie-Themen spezialisiert. Unsere Wurzeln liegen auf dem Gebiet der Fachmessen und Konferenzen. In den letzten Jahren haben wir diese Formate um neue Kommunikationsplattformen erweitert. So bringen wir führende Akteure aus Industrie und Wissenschaft persönlich, digital oder hybrid zusammen und schaffen Räume für Austausch, Wissenstransfer und neue Ideen.

Wir entwickeln unsere Formate konsequent weiter. Neben etablierten Veranstaltungen entstehen neue Geschäftsmodelle, digitale Produkte, datenbasierte Angebote, Communities, Plattformlösungen und neue Vermarktungsansätze.

Dafür suchen wir eine unternehmerisch denkende Persönlichkeit mit Erfahrung in Business Development, B2B Marketing und der Entwicklung neuer Produkte oder Geschäftsmodelle.

Finden Sie sich darin wieder? Dann bewerben Sie sich bei uns als

Business Development Manager (m/w/d) – neue Geschäftsmodelle im B2B-Umfeld

am Standort Stuttgart zum nächstmöglichen Zeitpunkt.

WELCHEN BEREICH SIE BEI UNS MITGESTALTEN KÖNNEN

- Identifikation neuer Marktchancen, Zielgruppen und Wachstumspotenziale im B2B Umfeld
- Erstellung von Produktkonzepten inklusive Business Cases, Projektplanung und Ressourcensteuerung
- Entwicklung von Vermarktungsansätzen gemeinsam mit Marketing, Sales und Fachbereichen
- Definition von Zielgruppen, Nutzenversprechen, Positionierung und Pricing Logik
- Aufbau, Steuerung und Koordination interdisziplinärer Projektteams sowie externer Partner
- Kontinuierliche Analyse von Markttrends, Wettbewerbern und Zielgruppen zur Identifikation neuer Chancen
- Erstellung von Entscheidungsgrundlagen, Reports und Handlungsempfehlungen für interne Stakeholder
- Identifikation und Umsetzung von Optimierungspotenzialen bestehender Produkte und Lösungen

WAS SIE MITBRINGEN SOLLTEN

- Erfolgreich abgeschlossenes Studium mit wirtschaftlichem, innovationsbezogenem oder datenorientiertem Schwerpunkt
- Erfahrung im Business Development, B2B Marketing oder Product Marketing im B2B Umfeld
- Erfahrung in der Entwicklung und Umsetzung neuer Produkte oder Geschäftsmodelle
- Sicherer Umgang mit Markt-, Wettbewerbs- und Kundenanalysen sowie datenbasierter Entscheidungsfindung
- Unternehmerisches Denken kombiniert mit analytischer Stärke und pragmatischer Umsetzungsorientierung

WAS SIE VON UNS ERWARTEN KÖNNEN

- Eine offene Arbeitsatmosphäre mit viel Raum für eigene Ideen
- Herzliche, motivierte Kolleg*innen in einem dynamischen Unternehmen
- Interessante und abwechslungsreiche Aufgaben
- Ein modernes Büro in zentraler Lage
- Einen unbefristeten Arbeitsvertrag
- Ein flexibles Arbeitszeitmodell mit Zeiterfassung und Überstundenausgleich
- 50 % der Arbeitszeit in Form von mobilem Arbeiten möglich

Finden Sie, das klingt gut? Dann freuen wir uns auf Ihre vollständigen Bewerbungsunterlagen inklusive Ihres Gehaltswunsches, Ihres möglichen Eintrittsdatums und einer kurzen Angabe, wie Sie auf diese Position aufmerksam geworden sind. Die vertrauliche Behandlung Ihrer Bewerbung sowie die Berücksichtigung von Sperrvermerken sind selbstverständlich. Der Auswahlprozess erfolgt in Zusammenarbeit mit der proJob Personal- und Unternehmensberatung GmbH.

Jetzt bewerben

Informieren Sie sich auf [unserer Internetseite](#) über weitere Benefits für Mesago-Mitarbeitende und lassen Sie sich von Ihren künftigen Kolleg*innen einen Einblick hinter die Kulissen geben.

MESAGO MESSE FRANKFURT GMBH

Als Tochterunternehmen der Messe Frankfurt GmbH schaffen wir mit rund 170 Mitarbeitenden und Hauptsitz in Stuttgart Plattformen, auf denen sich internationale Technologie-Experten mit Gleichgesinnten austauschen und damit Innovationen vorantreiben, die die Welt verändern. Mehr als 110.000 Menschen heißen wir in Spitzenjahren auf unseren Veranstaltungen willkommen.

PROJOB PERSONAL- UND UNTERNEHMENSBERATUNG GMBH

proJob Personal- und Unternehmensberatung GmbH ist eine Personalberatungsboutique. Wir begleiten Unternehmen und Menschen persönlich und qualitätsorientiert – im Recruiting & Executive Search, People & Leadership Development sowie in Diagnostik & Analyse.

proJob® Personal- und Unternehmensberatung GmbH
Ansprechpartnerin: Frau Samia Boutari · Im Mediapark 5a · 50670 Köln
Tel. 0221/7887550 · www.projob.de